

Chapitre 1 co-animation maths cours professionnel : Les calculs commerciaux La détermination du prix de vente

Objectifs :

- Identifier les composantes du prix
- Appréhender le mécanisme de la T.V.A
- Déterminer et calculer un prix de vente
- Utiliser le taux de marque et le taux de marge
- Identifier les réductions commerciales

Mise en situation professionnelle :

Vous effectuez votre PFMP au sein du magasin « le démon du jeu » situé au centre ville de Nice. Votre tuteur, Monsieur Noël LEPAIRE est responsable de l'enseigne. Il travaille en ce moment sur les tarifs de ses produits pour la période des fêtes de fin d'années. Il profite de cette opportunité pour vous initier à la gestion commerciale concernant les composantes des prix et leur importance.

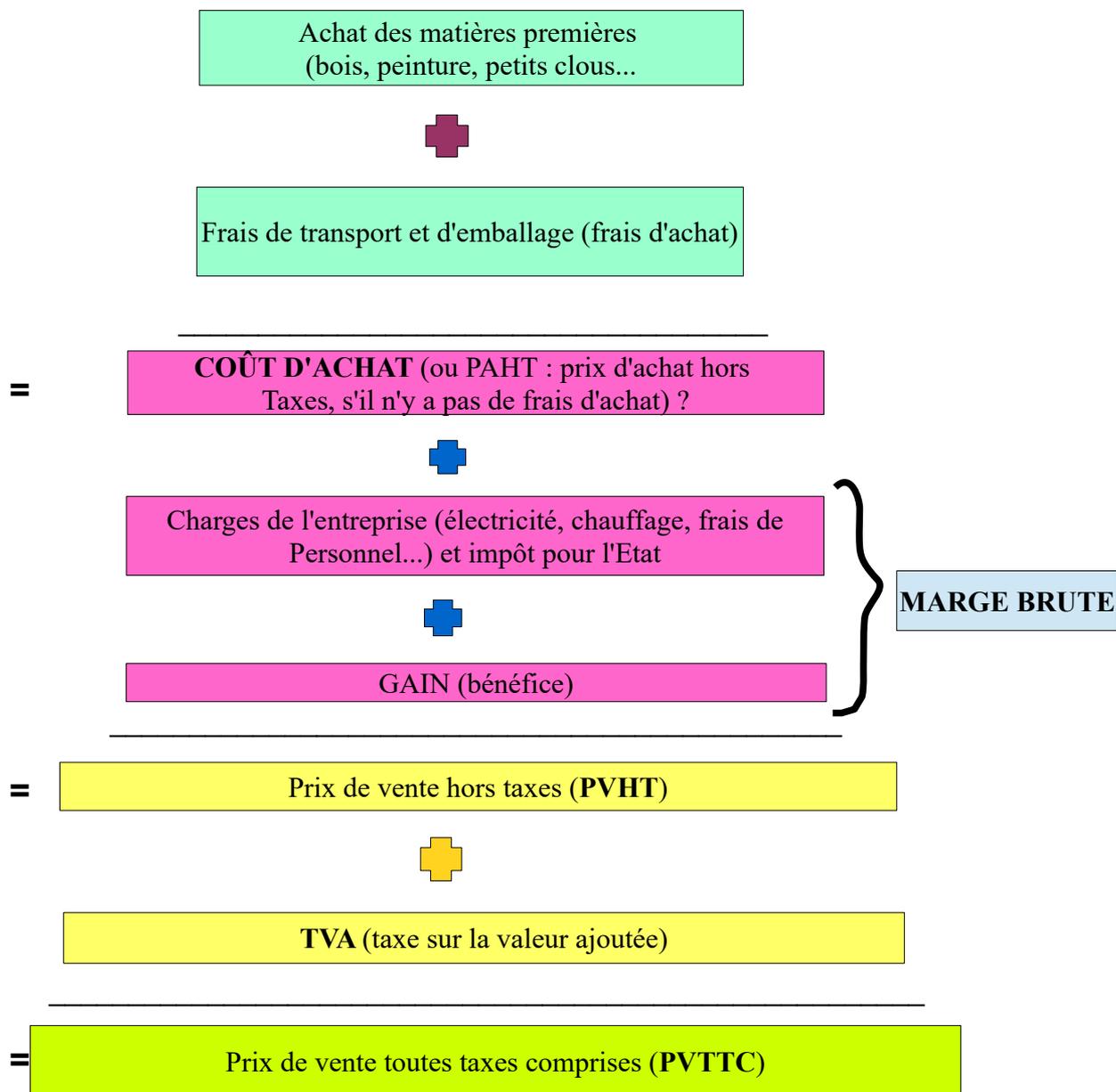
Raison sociale : NEXUS/audemondujeu
EURL au capital de 7700 euros
Siège social : 14 rue Lamartine 06000 Nice
Téléphone : 04.93.02.50.84
Mail : ledemondujeu@orange.fr
Siret : RCS Nice 388 666 844
TVA:FR 16 388 666



Activité 1 : Identifier les composantes d'un prix de vente

Préalable :

Décomposition du prix d'un jeu de société type jeu de dames :



$$\text{PVTTC} = \underbrace{\text{Achat matières premières} + \text{Frais d'achat}}_{\text{Coût d'achat}} + \underbrace{\text{Charges de l'entreprise} + \text{gain}}_{\text{Marge brute}} + \text{TVA}$$

Rituel 1 : Rayer les mentions inutiles parmi les propositions en italique dans la phrase suivante :

Une TVA de 20% sur un prix signifie que pour sur un *prix de vente hors taxes/ ~~prix de vente TTC~~* de 100 €, on va *ajouter/ ~~enlever~~* un montant de 20 € .

Compléter le tableau ci-après.

Taux	Écriture fractionnaire de dénominateur 100	Écriture décimale
20,00%	20/100	0,2
28,00%	28/100	0,28
35,00%	35/100	0,35
5,50%	5,5/100	0,06
95,00%	95/100	0,95
84,00%	84/100	0,84
10,00%	30/09/00	0,1

Votre tuteur vous donne une des factures d'achats (document 1) et une facture éditée pour une cliente (document 2). Complétez ces documents à l'aide de vos connaissances.

Document 1 : Facture que le démon du jeu doit régler à son fournisseur Game and fun.

Game and fun 35 rue du jouet 35000 Rennes		Le démon du jeu 14 rue Lamartine 06000 Nice		
Facture N° 134 du 12/09/2019				
Référence	Désignation	Quantités	Prix unitaire H.T en euros	Montant net H.T en euros
123	Loup garou de thiercelieux	15	4,00 €	60
345	Le Niçois	15	30,00 €	450
735	Time's up academy	20	10,00 €	200
789	Time's up party	12	10,00 €	120
Montant brut hors taxes (H.T)				830
T.V.A (20%)				166
Net à payer				996

Document 2 : Facture adressée à Mme Parpastro

Le démon du jeu
14 rue Lamartine
06000 Nice

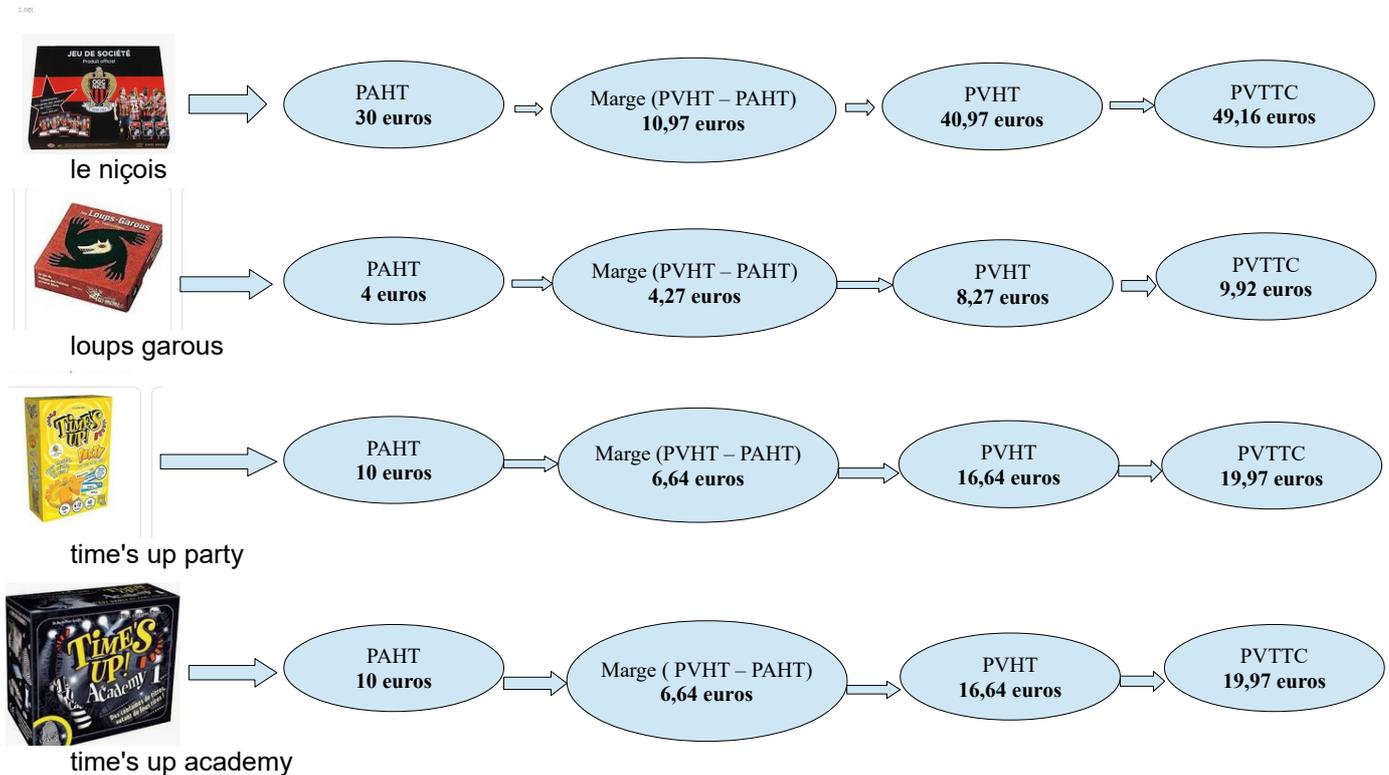


Madame PERPASTRO Ines
33 rue de la tuile
06300 Nice

Facture N°1 du 28/10/2019

Référence	Désignation	Quantités	Prix unitaire H.T en euros	Montant net H.T en euros
123	Loup garou de thiercelieux	1	8,27 €	8,27
345	Le Niçois	1	40,97 €	40,97
735	Time's up academy	1	16,64 €	16,64
789	Time's up party	1	16,64 €	16,64
Montant brut H.T				82,52
T.V.A 20%				16,5
Net à payer				99,02

Votre tuteur vous demande, à présent de compléter le schéma suivant pour les 4 produits à l'aide des documents 1 et 2.



SYNTHESE :

- 1) De quels éléments est composé le PVHT ? **PAHT + Marge brute**
- 2) Que représente la marge pour le magasin ? **Charges (électricité, chauffage, frais de personnel, impôts) + gains (bénéfices)**
- 3) Que se passe t-il si le magasin veut augmenter sa marge ? **Ils vont augmenter le PVHT**
- 4) Quelles sont les deux solutions qui s'offrent au responsable si le prix d'achat (PAHT) augmente ? **Augmenter le PVHT ou baisser la marge pour garder le même prix.**
- 5) De quoi est composé le PVTTC (prix de vente toutes taxes comprises) d'un produit ? **PVTTC = PVHT + TVA**
- 6) Quel produit est le plus profitable au magasin ? Pourquoi ?

Loups garous (marge supérieur au PAHT).

- 7) Compléter la facture suivante :
Pour réaliser une facture, il faut :

- **Mettre** les coordonnées de l'entreprise qui émet la facture **1** et les coordonnées du client **2**.
- **Présenter** la facture de façon claire et concise sous forme de tableau **3**.
- **Répertorier** toutes les actions à mettre en œuvre pour la prestation : produits, main-d'œuvre (selon l'entreprise), frais de livraison.... **4**.
- **Noter** les quantités commandées de chaque produit et le prix unitaire hors taxe (PUHT) **5**.
- Inclure le taux de TVA adapté (2,1% ; 5,5% ; 10% ; ou 20%) **6**.

Facture

<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; width: fit-content;"> Le démon du jeu 14 rue Lamartine 06000 Nice </div> 1				
Facture N°1 du 29/10/2019	3	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; width: fit-content; margin-left: auto;"> Madame Durand Martine 50 rue de France 06000 Nice </div> 2		
4	5	6		
Référence	Désignation	Quantités	Prix unitaire H.T en euros	Montant net H.T en euros
123	Loup garou de thiercelieux		8,27 €	
345	Le Niçois		40,97 €	
789	Time's up party		16,64 €	
Montant brut H.T				
			6 T.V.A 20%	
Net à payer				

Utilisation de l'outil numérique :

Votre tuteur vous demande de faire un devis pour un client. Il vous explique que le devis ressemble dans sa présentation à une facture sur laquelle on rajoute en bas de document les éléments suivants :

DEVIS

SIGNATURE DU CLIENT

Précédé de la mention : « bon pour accord »

Le client est : Association pomme de pin , 3 allées des peupliers, 06300 Nice.
Cette association souhaite acheter :

- 3 Loup garous de thiercelieux
- 5 Le Niçois
- 4 Time's up academy
- 3 Time's up party

TAF :

1) Compléter les colonnes « quantité » et « PUHT » (prix unitaire hors taxes) du devis suivant :

Libellé/désignation	quantité	prix unitaire hors taxes	remise en %	Prix unitaire net HT	Montant hors taxes
Loup garou de thiercelieux	3	8,27	0,00%	8,27	24,81
Le niçois	5	40,97	5,00%	38,92	194,61
time's up academy	4	16,64	10,00%	14,98	59,90
time's up party	3	16,64	10,00%	14,98	44,93

Total hors taxes		324,25
TVA	20,00%	64,85
Total toutes taxes comprises en euros		389,10

Calculs de la colonne E (prix unitaire net hors taxes) :

- En cellule E4, **saisir** la formule $=C4*(1-D4)$ et **l'étirer** jusqu'à la cellule E7 pour obtenir le prix unitaire net HT après remise.
- Pour déterminer le montant hors tax, **choisir** la formule à saisir en cellule F4 et **l'étirer** jusqu'à la cellule F7.

$=B4*C4$

$=B4+E4$

$=C4*E4$

$=B4*E4$

- **Indiquer** ce qu'il faut faire pour obtenir le montant total HT en cellule F9.

Faire la somme de tous les montants hors taxes des cellules F4 à F7.

- **Écrire** et **saisir** une formule permettant de calculer ce total.

Somme (F4 :F7)

- Pour calculer le montant de la TVA, **entrer**, en cellule F10, la formule `=F9*E10`
- **En déduire** la formule correcte pour déterminer le montant total TTC du devis dans la cellule F11 et l'**exécuter**.

`=F9*F10`



`=F9+F10`

`=F9-F10`

`=F9/F10`

Quel est le montant final TTC du devis de l'association pomme de pin ?

389,10 euros TTC

2) Réaliser sous word ou libre office le devis (vous pouvez insérer votre tableur directement).

Le démon du jeu
14 rue Lamartine
06000 Nice

Association pomme de pin
3 allées des peupliers
06300 Nice

Devis n°1 du 05/10/2019

Libellé/désignation	quantité	prix unitaire hors taxes	remise en %	Prix unitaire net HT	Montant hors taxes
Loup garou de thiercelieux	3	8,27	0,00%	8,27	24,81
Le niçois	5	40,97	5,00%	38,92	194,61
time's up academy	4	16,64	10,00%	14,98	59,90
time's up party	3	16,64	10,00%	14,98	44,93

Total hors taxes		324,25
TVA	20,00%	64,85
Total toutes taxes comprises en euros		389,10

DEVIS

SIGNATURE DU CLIENT
Précédé de la mention : « bon pour accord »

Activité 2 : Appréhender le mécanisme de la TVA

Explication fournie par votre tuteur, Monsieur Noël LEPAIRE concernant les différents taux de TVA en France.

La « TVA »

La taxe sur la valeur ajoutée est un impôt indirect sur la consommation de biens et services en France.

C'est le consommateur final qui supporte la charge de la TVA et non l'entreprise qui produit/vend. L'entreprise facture la TVA au client et la reverse à L'État, déduction faite de la TVA payée à ses fournisseurs.

Il y a 4 taux de TVA :

Taux normal fixé à 20% : s'applique à tous les produits ou services pour lesquels aucun autre taux n'est expressément prévu.

Taux réduit à 10% applicable aux produits agricoles non transformés, au bois de chauffage, aux transports de voyageurs, à la restauration, aux travaux d'amélioration du logement, au droit d'entrée dans les musées, zoo....

Taux réduit de 5,5% : concerne les produits alimentaires, équipements et services pour handicapés, abonnements gaz et électricité...

Taux particulier de 2,1% réservé aux médicaments remboursables par la sécurité sociale, aux ventes d'animaux vivants de boucherie, à la redevance télévision....



8) Qui paie vraiment la TVA selon votre tuteur? **Le client final**

9) Qui perçoit la TVA au final? **l'État**

10) Quel est le taux de TVA pour les jeux présentés? **20%**

11) Quel est le montant en euros de la TVA pour un jeu: « Le niçois »? (indiquez votre formule)

$$8,19 \text{ euros} = 40,97 \times 20 / 100$$

12) Quel est le montant en euros de la TVA pour un jeu: « Le loup Garou »? (indiquez votre formule)

$$1,65 \text{ euros} = 8,27 \times 20 / 100$$

13) Monsieur LEPAIRE vous donne le prix de vente hors taxe et le prix de vente TTC de 2 produits et vous demande de calculer PV TTC/PVHT (arrondir à 2 chiffres après la virgule au plus proche)

Produit 1: PV TTC= 417,65€ PV HT= 348,04€ PVTTC/PVHT= 1,20

Produit 2: PVTTC= 268,65€ PVHT= 223,87€ PVTTC/PVHT= 1,20

14) Quel résultat trouvez-vous pour les 2 produits? 1,20

15) Donnez la formule pour obtenir PVHT lorsque l'on connaît le taux de TVA et PVTTC :

$$PVHT = PVTTC / (1 + \text{taux de TVA}) = PVTTC / \text{Coefficient de TVA}$$

16) Donnez la formule pour obtenir PVTTC lorsque l'on connaît le taux de TVA et PVHT :

$$PVHT \times \text{coef TVA} = PVTTC \quad PVHT + (\text{taux TVA} \times PVHT) = PVTTC$$

Monsieur LEPAIRE veut tester si vous êtes en mesure de retrouver le taux de TVA pour des produits courants: (**cochez** la bonne réponse)

PRODUIT	T.V.A 5,5%	T.V.A 10%	T.V.A 20%
Du blé	X		
Abonnement gaz	X		
Billet de musée		X	
Des piles			X
Des chaussures			X
Un agenda			X

Activité 3 : Déterminer et calculer un prix de vente au consommateur

Votre tuteur vous explique qu'une simple formule permet de calculer le prix de vente TTC à partir du PAHT et inversement :

Ce nombre est appelé *coefficient multiplicateur*.

$$CM = PVTTC/PAHT$$

Donc la formule pour passer du PAHT au PVTTC est : **PAHT x CM = PVTTC**

Donc la formule pour passer du PVTTC au PAHT est : **PVTTC/CM = PAHT**

Monsieur LEPAIRE vous demande ensuite de calculer les coefficients multiplicateurs pour ses 4 produits.



PRODUIT	PAHT	PVTTC	Calcul	Coefficient multiplicateur
 Le niçois	30	49,16	49,16/30	1,639
 Loups garous	4	9,92	9,92/4	2,480
 Time's up party	10	19,97	19,97/10	1,997
 Time's up academy	10	19,97	19,97/10	1,997

Activité 4 : Utiliser un taux de marque et un taux de marge

Certains indicateurs permettent de vérifier et comparer la rentabilité des produits.

Il s'agit du **taux de marque** et du **taux de marge**.

Le taux de marque mesure l'importance de la marge par rapport au prix de vente HT. C'est un pourcentage.

Le taux de marge mesure l'importance de la marge par rapport au prix d'achat HT. C'est un pourcentage.

Calculez ces 2 taux pour les jeux « le niçois » et « loups garous ».



PRODUIT	PAHT	Marge	PVHT	Taux de marge	Taux de marque
Le niçois	30	10,97	40,97	36,57%	26,78%
Le loup garou	4	4,27	8,27	106,75%	51,63%

Monsieur LEPAIRE souhaiterait vérifier si vous pouvez manier avec dextérité tous ces calculs et vous demande de compléter le tableau suivant à l'aide des formules.

	Produit A	Formule	Produit B	Formule
PAHT	18,20 €		59,00 €	
Marge	7,20 €	PVHT-PAHT	15,73 €	PVHT-PAHT
PVHT	25,40 €		74,73 €	PVTTC/1,2
Montant de la TVA	5,08 €	20/100xPVHT	14,95 €	PVTTC - PVHT
PVTTC	30,48 €	PVHT + montant TVA	89,68 €	PAHTxCM
Coefficient multiplicateur	1,675	PVTTC/PAHT	1,520 €	
Taux de marque	28,35%	Marge/PVHTx100	21,05%	Marge/PVHTx100
Taux de marge	39,56%	Marge/PAHTx100	26,66%	Marge/PAHTx100

Activité 5 : Identifier les réductions commerciales

Votre tuteur vous montre différents documents afin de vous expliquer les différentes réductions commerciales.

A partir des documents 3 et 4, proposez une définition des différentes réductions commerciales.

1- Le rabais

Il s'agit d'une réduction de prix pour tenir compte: **d'un défaut ou retard de livraison**

ex : bouton manquant sur une chemise

2- La remise

Il s'agit d'une réduction de prix ponctuelle pour tenir compte: **des quantités achetées**

ex : dosettes café dolce gusto (1,50 euros pour 3 achetés)

3- La ristourne

Il s'agit d'une réduction qui tient compte du montant: **global des ventes sur l'année, le trimestre...**

ex : En fin d'année, j'ai atteint 10000 euros d'achat.

Document 3 : Les réductions commerciales

Montant des achats réalisés	Ristourne
0 à 1000	1,00%
1001 à 2000	5,00%
20001 et plus	7,00%

Si votre commande **dépasse** 500 euros HT, octroi d'une remise de 5%



Mercredi, j'ai octroyé un rabais de 25% Sur le modèle d'exposition car Il était abimé.

Document 4 : Escompte, rabais, remises, ristournes.

L'escompte est une réduction financière accordée en cas de règlement comptant. En d'autres termes, c'est la somme déduite à un débiteur qui acquitte sa dette avant l'échéance.

Les rabais, remises et ristournes sont des réductions sur ventes accordées.

Le rabais :

En comptabilité, le rabais est une réduction commerciale exceptionnelle du prix de vente accordée au client pour un défaut de qualité des produits de conformité de la commande aux caractéristiques prédéfinies ou d'un retard de livraison. Un rabais est accordé à la facturation ou après facturation (avoir). Le rabais accordé à la facturation n'apparaît pas en comptabilité. Le rabais après facturation est constaté par une facture d'avoir qui atteste de la créance du fournisseur. Le rabais est une réduction de prix au même titre que les ristournes (pour vente d'un certain volume) et les remises oubliées sur facture.

Une remise :

est une réduction commerciale habituelle accordée en fonction des quantités achetées, dans le cadre d'une opération promotionnelle ou suivant la qualité du client. Généralement, ces remises sont accordées aux clients qui achètent des quantités importantes. Plus la quantité commandée d'un bien est élevée, plus la remise sera élevée et le prix avantageux. Par exemple : 2 pour le prix d' 1...c'est également ce que l'on appelle "Une économie d'échelle".

La ristourne

est une réduction de prix accordée sur le montant global des ventes faites avec un même tiers-client ou fournisseur pendant une période déterminée (mois, trimestre, semestre...). Elle se calcule alors sur le Chiffre d'Affaires réalisé avec le client durant la période retenue, en général la fin de l'année.

Sur une facture, les réductions commerciales peuvent se cumuler.

Application 1 :

Témoignage de M. LEPAIRE :

J'achète des jeux vidéo fabriqués en Chine. Je les achète à l'unité 26,89 € avec la TVA. Mais, lorsque je calcule mon prix de vente, je commence par un prix d'achat sans la taxe, soit 22,41 € (PAHT). Je me fais livrer la marchandise au magasin dans des cartons qui me sont facturés par le fabricant, soit 0,81 € par jeux. Le travail réalisé lors de la réception et de la mise en rayon me coûte 0,32 € par jeux, et je fais de la publicité dans la presse locale, soit 1,29 € par jeux. Afin de régler mes impôts, les autres charges du magasin et de dégager un gain, j'ai décidé d'ajouter 38 € pour déterminer mon prix de vente. Ensuite, je rajoute le montant de la taxe sur la valeur ajoutée que le client doit payer, soit 12,57 €.

Prix d'achat HT : 22,41
+
Frais d'achat : 0,81+0,32+1,29
= CAHT = 24,83

Coût d'achat : 24,83
+
Marge brute : 38
= PVHT = 62,83

PVHT : 62,83
+
Montant de la TVA : 12,57
= PVTTC = 75,40

Application 2 :

Votre responsable vous communique les données suivantes sur un nouveau jeu qu'il commercialise depuis peu.

Prix d'achat au fournisseur : 8,50 € HT	Frais publicitaires : 0,80 € HT
frais sur achat : 0,20 € HT	Bénéfice net : 0,10 € HT
charges du magasin : 2,50 € HT	TVA : 20% du prix de vente HT
frais de personnel : 3,00 € HT	

En vous aidant du document ci-avant, calculez le prix de vente du jeux vidéo dans le tableau suivant :

Éléments	Calcul	Résultat
Coût d'achat total HT (prix d'achat + frais d'achat)	9,50 + 0,35 =9,85€
Marge brute HT (frais du magasin + bénéfice)	2,61 + 4,02 + 0,92 + 2 =9,55 €
Prix de vente HT (coût d'achat + marge brute)	9,85 + 9,55 =19,40 €
Montant de la TVA (prix de vente HT x 0,2)	19,40 x 0,20 =3,88 €
Prix de vente TTC (prix de vente HT + TVA)	19,40 + 3,88 =23,28 €
Pourcentage de marge brute dans le prix de vente HT	9,55/19,40x100 =49,23%.....

Application 3 :

Complétez le premier tableau communiqué par votre tuteur à l'aide des calculs que vous aurez effectués dans le second (TVA 20%)

Premier tableau :

Produits données	Référence 589	Référence 120	Référence 774
Prix d'achat HT *	75,00 €	54,29 €	71,25 €
Marge brute *	83,00 €	40,71 €	53,75 €
Prix de vente HT *	158,00 €	95 €	125,00 €
Prix de vente TTC *	189,60 €	114,00 €	150,00 €
Taux de marge *	110,66%	74,99%	75,44%
Taux de marque *	52,53%	42,85%	43,00%
Coefficient multiplicateur **	2,528	2,100	2,105

* arrondir deux chiffres après la virgule

**arrondir à 3 chiffres après la virgule

Second tableau :

Données à calculer		Méthode	Calculs
Réf. 589	Marge brute *	$PVHT - PAHT$	$158 - 75 = 83€$
	Prix de vente TTC *	$PVHT \times 1,2$	$158 \times 1,2 = 189,60€$
	Coefficient multiplicateur **	$PVTTC / PAHT$	$189,60 / 75 = 2,528$
	Taux de marge *	$Marge / PAHT \times 100$	$83 / 75 \times 100 = 110,66\%$
	Taux de marque *	$Marge / PVHT \times 100$	$83 / 158 \times 100 = 52,53\%$
Réf. 120	Prix de vente TTC *	$PVHT \times 1,2$	$95 \times 1,2 = 114€$
	Coût d'achat HT *	$PVTTC / CM$	$114 / 2,100 = 54,29€$
	Marge brute *	$PVHT - PAHT$	$95 - 54,29 = 40,71€$
	Taux de marge *	$Marge / PAHT \times 100$	$40,71 / 54,29 \times 100 = 74,99\%$
	Taux de marque *	$Marge / PVHT \times 100$	$40,71 / 95 \times 100 = 42,85\%$
Réf. 774	Marge brute *	$Taux\ de\ marque / 100 \times PVHT$	$43 / 100 \times 125 = 53,75€$
	Coût d'achat HT *	$PVHT - marge$	$125 - 53,75 = 71,25€$
	Prix de vente TTC *	$PVHT \times 1,2$	$125 \times 1,2 = 150€$
	Coefficient multiplicateur **	$PVTTC / PAHT$	$150 / 71,25 = 2,105$
	Taux de marge *	$Marge / PAHT \times 100$	$53,75 / 71,25 \times 100 = 75,44\%$

Application 4 :

Monsieur LEPAIRE achète a un grossiste 55 articles d'un nouveau jeu « céba » au prix unitaire brut de 70 € . Afin de déterminer le prix de vente toutes taxes comprises des 55 articles, il va devoir effectuer plusieurs étapes de calculs :

Prix d'Achat Net (PAN)= Prix d'achat brut (PAB) – Remise

Coût d'achat (CA)= Prix d'Achat Net + Frais d'achat (FA)

Prix de Vente HorsTaxes (PVHT)= Coût d'Achat + Marge Brute (MB)

Calcul de la Taxe sur la Valeur Ajoutée (TVA)

Prix de Vente Toutes Taxes Comprises (PVTTC)= PVHT + TVA

Il a obtenu une remise de 12%. Les frais d'achat représentent 15% du prix d'achat net. Il applique une marge brute de 1208,80 € et enfin une TVA à 20%.

Il n'est pas sûr que faire les calculs par tableur soit plus efficace et rapide, il va donc comparer les deux méthodes.

Chaque calcul va donc se faire « classiquement » et *via* le tableur.

1) **Montrer** que le prix d'achat brut total des 55 articles est de 3850 €

.....55 articles à 70 € = 55x70=3850 €.....

.....

Prix d'achat brut		3850
Remise	12,00%	462
Prix d'achat net		3388
Frais d'achat	15,00%	508,2
coût d'achat		3896,2
marge brute		1208,8
PVHT		5105
TVA	20,00%	1021
PVTTC		6126

2) **Compléter** le tableau ci-après en effectuant un calcul dans la 2ème colonne et en écrivant la formule à saisir dans le tableur dans la 3ème colonne.

	Calculs et solution	Formule tableur
Prix d'achat brut	3850	3850
Remise (12%)	12 / 100 x 3850 = 462	Est =C1*B2
Prix d'achat net	3850 – 462 = 3388	Est =C1-C2
Frais d'achat (15%)	15 / 100 x 3388 = 508,2	Est =B4*C3
Coût d'achat	3388 + 508,20 = 3896,2	Est =C3+C4
Marge brute	1208,8	1208,8
PVHT	3896,2 + 1208,8 = 5105	Est =C5+C6
TVA (20%)	20/100 x 5105 = 1021	Est =B8*C7
PVTTC	5105 + 1021 = 6126	Est =C7+C8

3) **Saisir** les formules dans le tableur (tableau du haut) et comparer les deux prix de vente TTC.
Résultats identiques.....

4) Les frais sont passés de 15% à 17%. **Indiquer** la méthode la plus rapide pour déterminer le nouveau prix TTC et l'**effectuer** .

Changer le pourcentage en B4 (passer de 15 à 17%).

Quizz :

Cocher la bonne réponse.

Affirmation	VRAI	FAUX
La marge brute correspond au prix d'achat.		X
Le coût d'achat prend en compte les charges de personnel		x
La formule du coefficient multiplicateur est la suivante : PVTTC/CAHT (si pas de frais d'achat)	x	
La formule de la marge brute est la suivante : PVTTC - CAHT		x
Le bénéfice du commerçant est compris dans la marge brute		x
Le taux de marque correspond à la marge brute sur le coût d'achat.		x

SYNTHESE :

1) Quelles sont les composantes du prix de vente TTC ?

- **CAHT (achat matières premières + frais de transport et d'emballage)**
- **Marge brute (gains (bénéfices en plus ou pertes en moins) + charges de l'entreprise)**
- **TVA**

2) Quels sont les différents taux de TVA ? Lequel est le plus utilisé ?

2.1% , 5.5%, 10% et 20%. Le plus utilisé est 20%

3) Quelles sont les quatre formules de calcul de la marge brute ?

Formule 1 : PVHT – CAHT (ou PAHT)

Formule 2 : Frais du magasin + gains

Formule 3 : marge = (PAHT/100 x taux de marge)

Formule 4 : marge = (PVHT/100 x taux de marque)

4) A quoi correspond le taux de marge et comment le calcule-t-on ?

Part de marge dans le prix d'achat hors taxes du produit = (marge / PAHT) x 100

5) A quoi correspond le taux de marque et comment le calcule-t-on ?

Part de marge dans le prix de vente hors taxes du produit = (marge / PVHT) x 100

6) A quoi correspond le coefficient multiplicateur et comment le calcule-t-on ?

Cela correspond à : Par combien ai-je multiplié le prix de mon produit entre le moment où je l'ai acheté et le moment où le client l'achète.

$$CM = PVTTC / PAHT$$

7) Le prix de vente TTC se décompose en :

$$\text{Prix de vente TTC} = \text{coût d'achat HT} + \text{marge brute} + \text{TVA}$$

$$\text{Donc Coût d'achat HT} = PVTTC - \text{Marge brute} - \text{TVA}$$

$$= PVHT - \text{Marge brute}$$

$$\text{et marge brute} = PVTTC - \text{TVA} - \text{Coût d'achat HT}$$

$$= PVHT - \text{Coût d'achat HT}$$

$$\text{et TVA} = PVTTC - \text{marge brute} - \text{coût d'achat HT}$$

Cela se décompose comme suit :

$$\text{Le coût d'achat total HT} = \text{prix d'achat} + \text{frais d'achat}$$

$$\text{Marge brute HT} = \text{Frais d'achat} + \text{gains (ou - pertes)}$$

$$\text{Prix de vente HT} = \text{Prix d'achat HT} + \text{marge brute}$$

$$\text{Montant de la TVA} = \text{prix de vente HT} * 0,2 \text{ quand la TVA est de } \dots\dots\dots 20\%$$

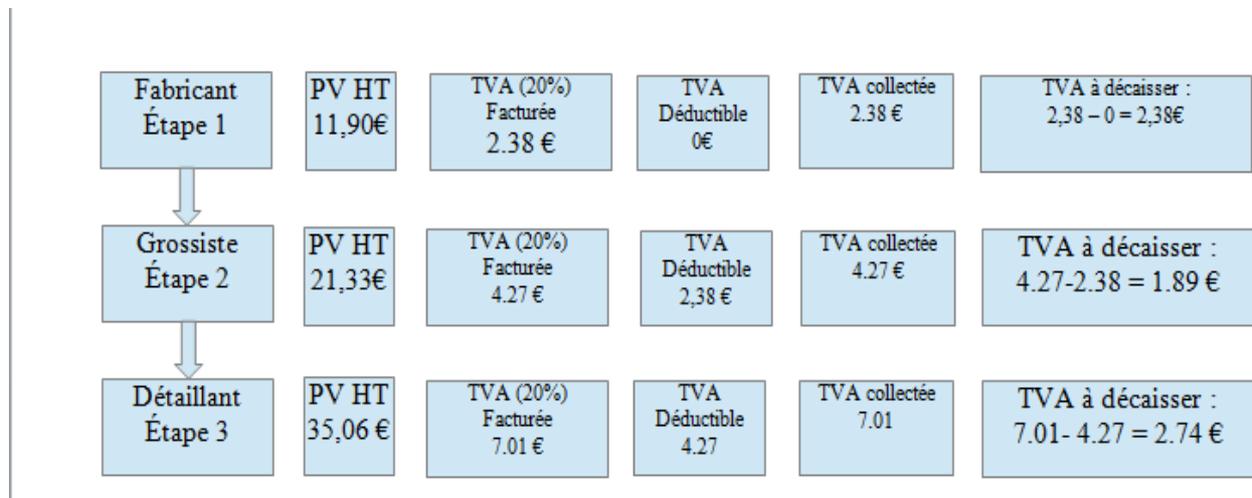
$$\text{Montant de la TVA} = \text{prix de vente HT} * 0,1 \text{ quand la TVA est de } \dots\dots\dots 10\%$$

$$\text{Montant de la TVA} = \text{prix de vente HT} * 0,055 \text{ quand la TVA est de } \dots\dots\dots 5,5\%$$

$$\text{Prix de vente TTC} = PVHT + \text{Montant TVA}$$

8) La TVA :

La TVA facturée aux clients et reversée à l'État par les entreprises. C'est le consommateur final qui paie l'ensemble de la TVA.



9) Les calculs liés au prix:

Le taux de marge = $(\text{marge brute} / \text{PAHT}) \times 100$

donc marge brute = $(\text{PAHT} \times \text{taux de marge}) / 100$

et PAHT = $(\text{Marge brute} / \text{taux de marge}) \times 100$

Le taux de marque = $(\text{marge brute} / \text{PVHT}) \times 100$

donc marge brute = $(\text{PVHT} \times \text{taux de marque}) / 100$

et prix de vente HT = $(\text{Marge brute} / \text{Taux de marque}) \times 100$

Le coefficient multiplicateur = $\text{PV TTC} / \text{PAHT}$

donc prix de vente TTC = $\text{PAHT} \times \text{CM}$

et PAHT = $\text{PV TTC} / \text{CM}$

Le coefficient de TVA:

pour une TVA à 20% coefficient TVA = 1,2

pour une TVA à 10% coefficient TVA = 1,1

pour une TVA à 5,5% coefficient TVA = 1,055